

Partnerünk egy stabil háttérrel rendelkező, 2016 óta működő, független online médiavállalat, amely üzleti partnerei számára kreatív reklám- és tartalommarketing megoldásokat kínál. A folyamatos növekedésnek köszönhetően most olyan szakembert keresnek csapatukba, aki aktívan hozzájárul új üzleti lehetőségek kiépítéséhez, a következő pozícióban:

Értékesítési és Üzletfejlesztési Menedzser (média terület)

FELADATOK:

- új üzleti lehetőségek feltérképezése és piacépítés
- ügyféligények felmérése és személyre szabott ajánlatok kidolgozása
- hosszú távú stratégiai partnerkapcsolatok kialakítása és fenntartása
- reklámkampányok, PR megjelenések, natív tartalmak és szponzorációk értékesítése
- ajánlatok készítése, tárgyalások lebonyolítása és szerződések megkötése
- kapcsolattartás reklámügynökségekkel

ELVÁRÁSOK:

- Min. középfokú végzettség, felsőfokú végzettség előny
- min.2 év sikeres B2B értékesítési tapasztalat, új ügyfelek szerzésében elért eredményekkel
- média-, marketing-, rendezvény-, digitális szolgáltatás- vagy egyéb üzleti szolgáltatásértékesítésben szerzett tapasztalat előnyt jelent
- kommunikációképes angol nyelvtudás előnyt jelent
- kiváló tárgyalási és kommunikációs készség
- önállóság, proaktív és eredményorientált munkavégzés

AMIT MEGBÍZÓNK KÍNÁL:

- Korrekt havi fix alapbér
- motiváló jutalék (korlátlan) az egyéni értékesítés után havonta, ezen felül bónusz
- önálló munkavégzés és döntési szabadság
- támogató, kis létszámú csapat
- fejlődési lehetőség, hozzájárulás a vállalat üzleti növekedéséhez

MUNKAVÉGZÉS HELYE:

- Budapest, hibrid munkavégzés (min. heti 1 nap a kiváló felszereltségű, modern irodában Budán, többi HO)